



Поднимайтесь выше всех
Мы будем рядом

ВЕНЧУРНЫЕ ФОНДЫ

Москва

123112, Москва,
Пресненская набережная 12,
Башня Федерация Запад, 43 этаж
Тел. +7 (495) 653-83-00

Цюрих

Bellerivestrasse 3, 8008,
Zurich, Switzerland
Тел. +41 (0) 79 1728219

Никосия

Arch. Makariou III 67 & 2B Orfeos
Street, 2nd Floor, Office 203, 1070,
Nicosia, Cyprus
Тел. +357 22 349700

info@o2consult.com
www.o2consult.com

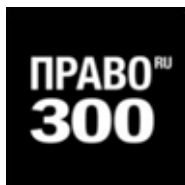


O2 Consulting — юридическая фирма с офисами в Москве, Цюрихе и Никосии

Мы консультируем клиентов в области российского и зарубежного права, налогов и корпоративных финансов с 2003 года

Наши клиенты - это международные и российские фонды прямых инвестиций, венчурные фонды, отраслевые холдинги, высокотехнологичные старт-апы и владельцы бизнеса

Наша команда имеет значительный опыт создания и корпоративно-налогового структурирования инвестиционных проектов, выступления в роли Корпоративного Юриста фондов, а также сопровождения проектов в области M&A/Private Equity/VC в различных юрисдикциях «под ключ»



Компания O2 Consulting заняла лидирующие позиции в национальном юридическом рейтинге **«Право.ру 300»**. Организаторы рейтинга признали высокий уровень экспертизы наших юристов в сфере корпоративного и налогового права, защиты интеллектуальной собственности, а также в вопросах телекоммуникационной отрасли. По итогам 2018 года компания повысила свой рейтинг сразу в нескольких номинациях.



Уже второй год подряд ведущий международный справочник **Chambers&Partners** отмечает O2 Consulting в числе сильнейших консультантов в профильной для компании области корпоративного права и M&A (mid-market).



Ведущий международный справочник **Legal 500** ежегодно рекомендует O2 Consulting как одного из сильнейших консультантов в профильной для компании области корпоративного права и M&A, налогообложения и TMT.



Международный рейтинг лучших финансовых и юридических фирм **IFLR1000** уже несколько лет подряд рекомендует O2 Consulting в числе лидирующих консультантов M&A.



В 2019 году O2 Consulting признана лучшей российской юридической фирмой на рынке PE.

Наша экспертиза:

Мы оказываем всестороннее корпоративно-налоговое сопровождение текущей деятельности как крупных фондов прямых инвестиций (PE) с активами под управлением до USD 1 млрд., так и небольших венчурных фондов (VC) с активами от USD 5 млн. При этом мы концентрируемся в сегменте mid-market (PE / VC фонды с активами USD 25 - 250 млн)

В нашем активе услуги Корпоративного Юриста, консультанта по созданию фондовых структур и сопровождению сложных M&A / JV проектов для таких фондов как:



iTechCapital



GAGARIN



Telconet



PBK



Sk
Ventures



RBV
CAPITAL
Life Sciences & Healthcare Venture Fund



Активов под управлением:

- до USD 1 млрд.

Инвестиционный фокус:

- Прямые инвестиции на стадиях расширения / выкупа;
- Совместные предприятия (JV).

Рынки:

- ЕС, СНГ и др.

Индустрии:

- реальный сектор;
- Интернет- и высокотехнологичные проекты;
- спорт.

Проектный опыт Корпоративного Юриста крупного фонда прямых инвестиций:
Telconet Capital Limited Partnership

2013 - 2019			
Buy-side		Sell-side	
 <p>Юридическое и корпоративное сопровождение сделки по покупке акций компании Formula 1 Team Limited</p>	 <p>Юридический анализ (due diligence) группы владельца онлайн-кинотеатра ОККО, а также последующее комплексное сопровождение реструктуризации группы и нового раунда финансирования</p>	 <p>Комплексный юридический анализ (due diligence) производителя мобильных телефонов Yota Devices и сопровождение сделки по продаже фондом Telconet 30% акций компании Yota Devices в адрес холдинга Rex Global (Гонконг) по английскому праву</p>	 <p>Корпоративно-налоговое структурирование и последующее комплексное сопровождение сделки по выходу из аграрного бизнеса (ООО «УК «Технологии Тепличного Роста»): двух тепличных комбинатов в Московской и Тюменской областях</p>
Совместные предприятия			
 <p>Корпоративно-налоговое структурирование и последующее комплексное сопровождение входа фонда Telconet в проект по строительству нефтеперерабатывающего завода (НПЗ) в Уганде в составе консорциума инвесторов (РТ-Глобальные Ресурсы (группа Ростех), ВТБ Капитал и др.)</p>	 <p>Корпоративно-налоговое структурирование и последующее комплексное сопровождение создания совместного предприятия по разработке Гербикано-Огоджинского угольного месторождения в Амурской области и строительству Порта Вера между фондом Telconet и РТ-Глобальные Ресурсы (группа Ростех)</p>	 <p>Подготовка проектов основных договоров и ведение переговоров в сделке по созданию совместного предприятия в сфере автомобильных технологий между английским производителем электро-каров и крупнейшим отечественным производителем грузовых автомобилей</p>	

GAGARIN

Активов под управлением:

- до USD 55 млн.

Инвестиционный фокус:

- ранняя стадия / расширение;
- размер инвестиций USD 0.5 – 2 млн.

Рынки:

- США, Австралия

Индустрии:

- машинное обучение (AI);
- Агро;
- Космонавтика;
- Программные и цифровые решения;
- Компьютерные игры;
- Медицинские технологии (MedTech)

Gagarin Capital I LP

Уже три года O2 Consulting выполняет функции Корпоративного Юриста венчурного фонда Gagarin Capital I LP. За это время юристы O2 Consulting сопроводили 9 входов Gagarin Capital в стартапы в США, Австралии и Латвии на ранней стадии с использованием инструментов гибридного и акционерного финансирования:

2016-2019		
		
		
		

Описание услуг Корпоративного Юриста фонда

В рамках функции Корпоративного Юриста фонда мы оказываем полный спектр юридических услуг, затрагивающих вопросы деятельности всех компаний группы фонда («Группа») в каждой из применимых юрисдикций.

Создание корпоративной структуры Группы в странах СНГ, Европе, США, Азии и в стандартных фондовых юрисдикциях:

- учреждение юридических лиц в рамках Группы компаний, включая координацию работы регистраторов, агентов, государственных органов, налоговых служб и т.д.;
- установление, оформление и администрирование отношений с контрагентами (администратор, брокер, депозитарий, банк и т.д.);
- разработка и оформление полного пакета корпоративных документов по юридическим лицам, входящим в Группу, необходимых для их учреждения и осуществления деятельности;
- взаимодействие с регуляторами, получение лицензий, регистраций и разрешений;
- открытие банковских счетов, прохождение комплаенс процедур.



Администрирование и текущее сопровождение Группы:

- координирование и решение текущих корпоративных вопросов фонда (КУС, документооборот, взаимодействие с инвесторами);
- сопровождение всех внутригрупповых сделок, включая подготовка контрактной и корпоративной документации, координация работ субподрядчиков, агентов, директоров и иных третьих лиц, привлекаемых к реализации данных задач;
- полное сопровождение банковских операций, включая распоряжение средствами в соответствии с инструкциями, осуществление платежей и т.д. (кроме активного трейдинга);
- ведение личных компаний акционеров.



Реструктуризация Группы

- ревью корпоративной и операционной структуры Группы на предмет налоговых, регуляторных и комплаенс рисков и рекомендации по их минимизации;
- определение налоговых, корпоративных и регуляторных последствий и рисков смены резидентства, редомициляции, реорганизации или ликвидации юридических лиц Группы в зависимости от рекомендуемого плана реструктуризации;
- проработка различных вариантов юрисдикций для релокации ключевых работников или бенефициаров Группы с учетом налоговых последствий и рисков, условий иммиграционного режима, а также последствий для Группы в целом;
- комплексное сопровождение внутригрупповой реорганизации, включая координацию всех корпоративных процедур, взаимодействие с контрагентами и подготовку документов.



Управляющие фондами о нас:

Глеб Давидюк
Управляющий партнер
Фонда прямых инвестиций **iTech Capital:**



«От имени фонда прямых инвестиций iTech Capital хочу поблагодарить профессиональных консультантов O2Consulting за превосходное качество и оперативность услуг, оказанных в рамках проекта по проведению полного финансового, налогового и юридического Due Diligence.»



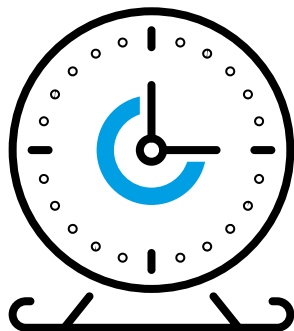
Михаил Тавер,
Управляющий Директор,
Gagarin Capital Partners



«От имени Gagarin Capital благодарю за качественную и молниеносную реакцию на любые запросы и нужды сделки в круглосуточном режиме. Спасибо, вы крутые!»



Почему фонды выбирают нас в качестве Корпоративного Юриста



1.

«Единое окно» (One stop shop)

Мы убеждены, что вертикальная интеграция юридических услуг необходима там, где требуется комплексное сопровождение клиента по праву сразу нескольких юрисдикций, особенно когда речь идет о вопросах, требующих параллельного анализа применимого корпоративного, налогового и регуляторного режима. Именно поэтому, обслуживая наших клиентов, мы совмещаем консалтинг с созданием и администрированием Группы.

Экономия от масштаба достигается за счет эффективной координации действий и обмена информации между членами команды Проекта, отвечающими за рекомендации клиенту и их дальнейшую имплементацию.

Таким образом, предлагая решение, мы несем ответственность за его осуществление и работаем на результат, максимально полезный для клиента.



2.

Квалифицированная команда и широкая партнерская сеть

В команду O2 входят профессионалы с опытом ведущих международных и российских юридических фирм, получившие первоклассное западное и российское образование и свободно говорящие на нескольких языках. Кроме того, наша фирма с офисами в Москве, Цюрихе и Никосии имеет широкую сеть партнеров по всему миру, проверенных на многочисленных совместных проектах.

Наконец, для нас важно создать долгосрочное партнерство и зарекомендовать себя как Корпоративного Юриста клиента, а не просто как внешнего консультанта.

Именно поэтому каждый член команды Проекта отвечает за сроки и качество, оставаясь частью эффективной кросс-дисциплинарной команды.



3.

Фиксированное вознаграждение

Многим клиентам удобно работать с нами на условиях ежемесячного обслуживания («ритейнер») с фиксированной стоимостью услуг.

Стоимость определяется, исходя из почасовых ставок команды Проекта и расчетного числа рабочих часов, которые команда ежемесячно будет тратить на обслуживание Проекта.

Клиенты особенно ценят нашу гибкость: мы допускаем лимит по переработкам (иногда до 50%) без увеличения стоимости обслуживания, в то же время снижаем стоимость, если объем работ оказался существенно ниже ожидаемого.

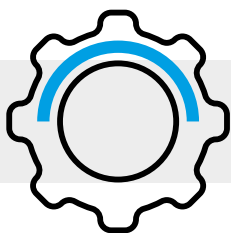
Время, потраченное на Проект, учитывается и предоставляется клиенту в виде отчета на ежемесячной основе. В ритейнер обычно не входят сложные сделки и проекты (M&A, JV, создание фонда), а также накладные расходы.

Проектный опыт создания и корпоративно-налогового консультирования фондов:

2019	2017	2016	2016
 <p>В 2019 году фонд Inventure Partners привлёк O2 Consulting в качестве налогового консультанта.</p>	 <p>O2 разработали корпоративную, регуляторную и налоговую структуру фонда проектного финансирования в сфере зеленой энергетики, привлекающего инвестиции через токенизацию прав участия в прибыли фонда, ориентированного на рынок ЕС. Мы помогли выбрать оптимальную юрисдикцию для фонда, подготовили документы о выпуске токенов и разработали пакет документов для сделки с двумя венчурными инвесторами.</p>	 <p>Мы провели корпоративно-налоговый анализ и разработали нестандартную модель венчурного фонда на Британских Виргинских островах, ориентированного на венчурные инвестиции в страны ЕС и США, в форме корпорации для одной из крупнейших в России финансовых групп. После чего были разработаны основные документы проекта (акционерное соглашение, соглашение об участии в прибыли, соглашение, гарантирующее возврат инвестиций). Наконец, O2 сопроводили реструктуризацию существующих портфельных инвестиций и отношений с управляющим.</p>	 <p>Структурирование и полное юридическое сопровождение создания венчурного фонда Gagarin Capital на Каймановых Островах, ориентированного на привлечение инвестиций из США, Европы и Азии в высокотехнологичные бизнес-проекты с первоначальным объемом финансирования до \$55 млн. O2 Consulting сопроводили каждый этап организации фонда, начиная с проведения корпоративного и налогового структурирования, разработки проектов учредительных документов, таких как меморандум о частном размещении (PPM) и соглашение о создании партнёрства с ограниченной ответственностью (LPA), и заканчивая выбором директоров для полного партнера фонда.</p>

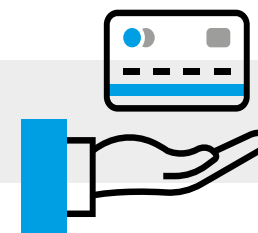
2015	2014	2014	2011-2013
<p style="text-align: center;">GENII</p> <p>Корпоративно-налоговое консультирование и сопровождение реструктуризации фонда Genii Capital Participation (Гонконг).</p>	<p style="text-align: center;">GEMCORP</p> <p>Комплексное сопровождение создания крупного фонда (активы в настоящий момент превышают USD1 млрд.), ориентированного на рынок публичного кредитования и прямых инвестиций в развивающиеся страны. O2 выступали на стороне инвестора: вели подготовку и ревьюирование всех документов и структуры фонда, ведение переговоров с управляющим фонда, координировали действия сторон.</p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>Корпоративно-налоговое и регуляторное структурирование, а также подготовка основных корпоративных документов по созданию фонда Marsfield One.</p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>Разработка оптимальной корпоративной и налоговой структуры фонда Itech, входа инвесторов в фонд и входа фонда в портфельные компании. Разработка опционных и иных соглашений для директоров фонда. Учреждение и сопровождение проектных и портфельных компаний фонда.</p>

Описание услуг по сопровождению создания фонда



Разработка корпоративной структуры фонда:

- корпоративно-налоговое структурирование фонда, включая проработку различных вариантов юрисдикций и организационно-правовых форм с учетом целей фонда, места операционной деятельности и желаемой регуляторной нагрузки.



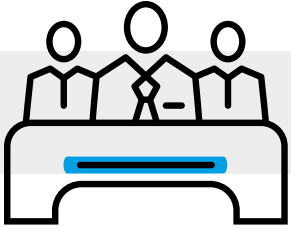
Сопровождение входа инвесторов в фонд:

- юридическое и налоговое обслуживание инвесторов фонда, в том числе консультирование по вопросам соблюдения ими валютных, налоговых и иных требований законодательства;
- учреждение персональных холдинговых компаний инвесторов фонда и сопровождение прохождения KYC инвесторами фонда;
- переговоры с инвесторами в качестве консенсус-консультанта по поводу документов фонда и необходимых действий инвесторов фонда.



Подготовка корпоративных документов фонда:

- подготовка основных учредительных документов фонда;
- договоров с инвесторами;
- договоров с управляющими;
- договоров с контрагентами фонда (в зависимости от выбранной модели фонда, соглашение о партнерстве с ограниченной ответственностью (limited partnership agreement));
- устав;
- меморандум о частном размещении (private placement memorandum);
- инвестиционный договор (Investment Agreement);
- договор об открытии кредитной линии (Credit Facility Agreements);
- соглашение о разделе прибыли (Profit-sharing Agreements);
- договор об управлении активами (Investment Management Agreement);
- договор об инвестиционном консультировании (Investment Advisory Agreement), опционный договор, иное);
- Разработка ДИТ (Договор Инвестиционного Товарищества) по российскому праву



Создание фонда:

- учреждение фонда и всех участников структуры фонда (GP, LP, SLP, управляющий активами, инвестиционный консультант и т.д.);
- координация закрытия сделки по финансированию фонда и оформления прав инвесторов;
- получение лицензий и разрешений;
- подбор директоров и управляющих фондом;
- оформление необходимых отношений между фондом и контрагентами (директор, управляющий, администратор, брокер, депозитарий, банк и т.д.);
- разработка опционных и иных соглашений с управляющими директорами и иными сотрудниками фонда.

В 2018 – 2019 гг. мы продолжаем быть лидером рынка сопровождения M&A проектов в секторе прямых и венчурных инвестиций (mid-market):

iTech Capital II



Активов под управлением:

- до USD 200 млн.

Инвестиционный фокус:

- интернет- и высокотехнологичные проекты (SaaS, блокчейн, др.);
- расширение / Выкуп;
- размер инвестиций USD 3 – 10 млн.

Рынки:

- США, ЕС, СНГ, Азия и др.

Skolkovo Venture Fund – IT I



Активов под управлением:

- до USD 100 млн.

Инвестиционный фокус:

- финтех, интернет вещей (IoT), искусственный интеллект (AI), виртуальная реальность (VR), дополнительная реальность (AR), большие данные, кибербезопасность.

Инвестиционное товарищество «РусБио Венчурс» (в структуре АО «РВК»)



Инвестиционный фокус:

- биотехнологии, фармацевтика, медицина и смежные отрасли;
- Ранняя стадия / расширение / выкуп.

АО «Российская Венчурная Компания» (АО «РВК»)



Государственный фонд фондов (25+ фондов в структуре).

2018



Переговоры по сделке на стороне покупателя и подготовка всех документов по ней, включая Инвестиционное соглашение по английскому праву, а также Корпоративный договор, Соглашение о покупке доли участия, Опционы «Колл» и «Пут» по российскому праву.

2019



Сопровождение сделки фонда по инвестированию в онлайн-платформу в сегменте дополнительного школьного образования: подготовка инвестиционного соглашения по английскому праву; ревью отчета о проведенной юридической проверке, акционерного соглашения, устава; переговоры на стороне фонда и сопровождение закрытия сделки.

2019

BOTKIN - AI

Сопровождение сделки по вхождению двух российских венчурных фондов в проект Botkin AI (диагностика по медицинским снимкам с использованием технологий искусственного интеллекта). Проведение юридического, налогового и финансового due diligence, подготовка новой редакции корпоративного договора, устава, опционов, а также сопровождение переговоров и согласование документов по сделке.

2019



Проведение юридического due diligence для клиента (конфиденциально).

VTB Капитал
Проведение налоговой проверки компании в сфере услуг в сегменте B2C,
Проведение финансовой проверки (due diligence).

Описание услуг по сопровождению фонда при входе в портфельные сделки и выходе из инвестиций



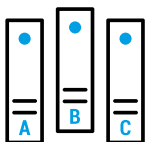
Структурирование сделки:

- корпоративное и налоговое структурирование входа фонда в портфельные инвестиции;
- разработка структуры проектного финансирования сделки, механизмов обеспечения исполнения обязательств;
- учреждение проектных компаний фонда и проектных компаний для портфельных инвестиций.



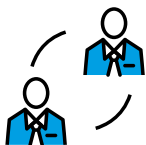
Due diligence:

- проведение комплексных и точечных (юридических, налоговых, финансовых, коммерческих) проверок объектов инвестирования и контрагентов по сделке;
- юридическая подготовка актива и структуры инвестора, продавца или покупателя для реализации проекта.



Подготовка документов:

- основные условия сделки и соглашение о намерениях;
- договор купли-продажи акций (долей) / соглашение о подписке на акции, соглашение акционеров;
- договор купли-продажи недвижимого и движимого имущества;
- соглашение об отчуждении исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности;
- иные договоры и корпоративная документация (корпоративные решения и одобрения, предварительные договоры и договоры об авансе / задатке, договоры эскроу, договоры залога и поручительства, опционные договоры, соглашения с третьими лицами в рамках инвестирования и др.).



Сопровождение закрытия сделки

- проведение и закрытие сделки, сопровождение корпоративных и регистрационных процедур;
- сопровождение исполнения всех действий, отнесенных на этап после закрытия сделки.



Проектный опыт сопровождения деятельности портфельных компаний фонда

Портфельные компании наших клиентов часто привлекают O2 в качестве корпоративно-налоговых консультантов для оказания следующих видов услуг:

- корпоративно-налоговое структурирование для цели подготовки к привлечению финансирования или продаже бизнеса;
- подготовка комплекта документов (Term Sheet, SHA, SPA и т.п.), переговоры и сопровождение нового раунда инвестиций, а также M&A сделок портфельной компании;
- подготовка опционных программ, лицензионных договоров, агентских и дистрибьютерских договоров, соглашений о создании совместных предприятий;
- комплексное корпоративное, налоговое, регуляторное и коммерческое сопровождение (позиция Корпоративного Юриста компании).

2016-2019

Сопровождение создания корпоративной и налоговой структуры для компании Prisma Labs, Inc (США), разработчика алгоритмов машинного обучения для обработки изображений; сопровождение инвестиционных раундов по вхождению в компанию инвесторов, разработка пакета документов, структурирующих акционерные отношения и разработка механизмов защиты интеллектуальной собственности компании. Разработка лицензионных соглашений на программное обеспечение проекта, соглашений о коммерциализации, консультирование по вопросам требований европейского законодательства о защите персональных данных (GDPR).

2018-2019

Разработка нескольких соглашений о коммерциализации продукта компании (США) - устройства по уходу за пожилыми людьми, созданного на базе AI технологии.

2018

Консультирование SaaS-платформы по проведению KYC / AML проверок по вопросам регулирования и налогового структурирования компаний группы в целях подготовки к сделке с венчурным инвестором. Подготовка корпоративных документов и ведение переговоров по сделке.

2018

O2 Консалтинг сопровождала ID R&D (компания, разрабатывающая технологию на основе искусственного интеллекта для биометрической идентификации) в сделке по приобретению российской компании, разрабатывающей программное обеспечение для проекта. Данная сделка включает налоговый и юридический due diligence, включая технологический и IP Due Diligence, и всестороннюю поддержку при проведении сделки, включая составление SPA.

2016



Подготовка мотивационной программы группы Циан по английскому праву с использованием инструмента «фантомных акций».

2013



Подготовка мотивационной программы группы (депозитарные расписки на акции) на базе голландского фонда (stichting) и сопутствующих документов по английскому и голландскому праву.

2013



Подготовка опционной программы для топ-менеджмента по английскому праву.



Наши основные партнеры (юридические фирмы, администраторы фондов, управляющие активами, корпоративные секретари), с которыми мы знакомы лично и имеем многолетний опыт сотрудничества, предлагают свои услуги в следующих юрисдикциях:

- о-ва Кайман, о-ва Джерси, о-ва Гернси, БВО;
- США;
- Великобритания;
- Люксембург;
- Нидерланды;
- Кипр;
- Сингапур;
- Гонконг.



Наша команда:



Ольга Сорокина
Управляющий Партнёр

os@o2consult.com | +7 (495) 653-83-00

Ольга является управляющим партнером компании O2 Consulting с момента ее основания.

Ольга практикует право более 20 лет и специализируется в области M&A, работая на стыке корпоративного и налогового права иностранных государств, включая сопровождение инвестиционных мероприятий и построение международных холдинговых структур.

Ольга является автором многочисленных статей и публикаций в прессе, героиней гляцевых журналов и деловых изданий, а также спикером многочисленных конференций и бизнес-форумов, ее часто приглашают в качестве ментора в ведущие российские и международные корпорации, в том числе Google и IBM.

Ольга с отличием окончила Московскую государственную юридическую академию по специальности «Международное право», а также успешно прошла обучение по курсу International Law в Indiana University (США). Владеет английским, итальянским, русским и французским языками.



Карен Шахназаров

Партнер, Руководитель практики M&A, прямые и венчурные инвестиции,
трансграничные сделки

shk@o2consult.com | +7 (495) 653-83-00

Карен присоединился к O2 Consulting в 2016 году. До этого Карен работал в нескольких ведущих международных юридических фирмах (Skadden, Arps, Slate, Meagher & Flom; Patterson, Belknap, Webb & Tyler; Salans; Dewey & LeBoeuf) и на руководящих позициях в фондах прямых инвестиций в США и России.

За время своей 20-летней практики Карен реализовал более 80 сделок M&A / Private Equity / VC.

Карен является членом Коллегии Адвокатов Штата Нью-Йорк (США) с 2002 года. Карен получил степень Магистра Права (LL.M.) в Колумбийском университете (Нью-Йорк, США), окончил Юридический факультет Московского государственного университета им. М. В. Ломоносова с отличием и является специалистом в области американского и английского права. Кроме того, Карен имеет диплом филолога Московского государственного лингвистического университета.

Владеет английским и русским языками.



Наталья Кузнецова

Партнер, Руководитель Налоговой и Корпоративной практик

kn@o2consult.com | [+7 \(495\) 653-83-00](tel:+74956538300)

Наталья присоединилась к O2 Consulting в 2008 году. В O2 Consulting Наталья руководит проектами по сопровождению сделок M&A, структурируемых по российскому праву, является ведущим специалистом компании в области российского и международного налогового планирования и защиты активов и бизнеса.

Второй ключевой специализацией Натальи является налоговое сопровождение инвестиций и структурирование активов, консультирование по вопросам российского и международного (трансграничного) налогообложения.

Наталья окончила юридический факультет Государственного университета – Высшая Школа Экономики (в настоящее время Национальный Исследовательский Университет – Высшая Школа Экономики).

Является автором статей и публикаций по вопросам корпоративного права и налогообложения. Свободно владеет английским и итальянским языками.



Инна Перелехова

Партнер, Руководитель Семейного Офиса (Family Office)

ip@o2consult.com | +7 (495) 653-83-00

Инна присоединилась к команде O2 Consulting в 2011 году, с 2017 года занимает позицию Руководителя Семейного офиса в Цюрихе.

Инна руководит реализацией проектов в области корпоративного администрирования, корпоративного структурирования, комплаенс, проектов по защите активов, а также иных вопросов в области частного капитала и представления интересов HNWI (состоятельных частных лиц).

Инна получила образование в ведущих российских и международных образовательных заведениях, включая Лондонский университет (University of London) и ВГУ.

**Дарья Носова**

Партнер, Руководитель Практики ФинТех

nd@o2consult.com | +7 (495) 653-83-00

Дарья присоединилась к команде O2 Consulting в 2015 году. С 2002 года является адвокатом. Дарья включена в международный рейтинг Best Lawyers.

Дарья является ведущим экспертом в сфере цифровых активов, имеет 20-летний практический опыт сотрудничества с иностранными и российскими компаниями крупного и среднего бизнеса в таких индустриях, как металлургия, автопром, строительство, ТЭК, инжиниринг, hi-tech, телекоммуникации, реклама, торговля, производство потребительских товаров и продуктов питания, фармацевтика, финансовый и инвестиционный сектор, IT разработки, в т.ч. облачные вычисления, IoT (интернет вещей), AI (искусственный интеллект), цифровые финансовые технологии, медиа, и пр.

Дарья является приглашенным лектором Кафедры практической юриспруденции Московского Государственного Юридического Университета им. О. Е. Кутафина (МГЮА) в направлении Цифровые финансовые активы. Дарья окончила Московский государственный институт международных отношений (МГИМО), направление - международное частное право. Владеет английским, немецким и русским языками.



Влад Бурилов

Старший консультант, Международная юридическая практика

vb@o2consult.com | +7 (495) 653-83-00

Влад присоединился к команде в августе 2015 года и специализируется на международном налоговом, регуляторном и корпоративном структурировании высокотехнологичных проектов.

В 2018 году Влад руководил группой по налоговому структурированию hi-tech стартапов в рамках юридического инкубатора в г. Эйндховен (Нидерланды). Влад – автор академических и практических статей на тему налогообложения и регулирования цифровой экономики, спикер на конференциях о регулировании и налогообложении крипто-экономики в Москве и Нидерландах.

Влад - выпускник двухлетней исследовательской магистерской программы университета Тилбург (Нидерланды) по Международному и Европейскому Налоговому Праву. Также закончил факультет права НИУ-ВШЭ. Владеет русским, английским и голландским языками.

Москва

Пресненская набережная 12,
Башня Федерации, 43 этаж,
Тел. +7 495 653 83 00

Цюрих

Bellerivestrasse 3, 8008,
Zurich, Switzerland
Тел. +41 (0) 79 1728219

Никосия

Arch. Makariou III 67 & 2B
Orfeos Street, 2nd Floor, Office
203, 1070, Nicosia, Cyprus
Тел. +357 22 349700

info@o2consult.com

www.o2consult.com